

A new partnership between Oxipol and Deurex for the commercialization in Italy of biodegradable waxes

Nuova partnership fra Oxipol e Deurex per la commercializzazione in Italia di cere biodegradabili

OXIPOL

Oxipol has started the year 2022 with a market novelty. The Italian company has recently announced the new exclusive distribution agreement in Italy with Deurex®, a German company specialized in the wax based additives manufacturing process. Oxipol will supply the Deurex® waxes to the paints, varnishes and inks sectors. Since it has always been active in the epoxies field, thanks to Bianca Mori, Oxipol Director and to the exclusive partnership for Italy with the German company Leuna-Harze, with this new range of products included in its portfolio, Oxipol is going to meet its customers' growing demand.

Established at the end of 80s, nowadays, Deurex is a leading supplier of both bio and synthetic waxes. These waxes are available as solid materials with various particle size and as liquid emulsions and dispersions.

The constant attention payed by the German company to sustainability and to the reduction or total removal of microplastics in the environment has been the main driver leading the company to the development of the innovative Biomere® range of totally biodegradable micronized waxes which nowadays Oxipol can supply also to the Italian market.

The range of waxes is wide, and it covers the natural ones obtained from sugar canes and carnauba, the semisynthetic, amide waxes and the synthetic ones which are polyethylene, polypropylene, teflon-coated and Fischer-Tropsch.

Besides the traditional waxes, the highlight of Deurex production is represented by the Biomere® biodegradable waxes which comply with the UE Directive aiming at minimizing or removing completely the microplastics in the environment. It is a product development for industries which Oxipol will especially focus on to interface with old and new customers in the short term.

About this new partnership, the Pitture e Vernici European

Il 2022 per Oxipol è partito con una novità di mercato. L'azienda italiana ha annunciato di recente un nuovo accordo di distribuzione in esclusiva per l'Italia con Deurex®, azienda tedesca specializzata nella produzione di additivi a base di cera. Oxipol distribuirà le cere Deurex® nel settore delle pitture e delle vernici e nel settore degli inchiostri. Da sempre attiva nel campo delle resine epossidiche grazie a Bianca Mori, Direttore di Oxipol e alla partnership in esclusiva per l'Italia con l'azienda tedesca Leuna-Harze, con questa nuova gamma di prodotti nel proprio portafoglio, Oxipol va a soddisfare sempre di più la richiesta della propria clientela.

Fondata alla fine degli anni '80, Deurex è oggi un fornitore leader di cere sia naturali che sintetiche. Le cere sono disponibili in forma solida in diverse granulometrie e in versione liquida in emulsione o in dispersione.

L'attenzione costante dell'azienda tedesca verso la sostenibilità e la riduzione o eliminazione delle microplastiche nell'ambiente è stata la chiave che ha condotto l'azienda a sviluppare l'innovativa gamma Biomere®, cere micronizzate completamente biodegradabili, che oggi Oxipol può fornire anche al mercato italiano. La gamma di cere è ampia; copre le cere naturali prodotte da canna da zucchero e da carnauba, le cere semi-sintetiche – ammidiche e quelle sintetiche che sono polietileniche, polipropileniche, teflonate e Fischer-Tropsch.

Oltre alle cere tradizionali, fiore all'occhiello della produzione Deurex, sono le cere biodegradabili Biomere® che vanno incontro alla Direttiva UE che vuole la minimizzazione o la completa eliminazione di microplastiche nell'ambiente. Uno sviluppo di prodotto per l'industria su cui punterà molto Oxipol per interfacciarsi con vecchi e nuovi clienti nel breve termine.

Di questa nuova collaborazione, la rivista Pitture e Vernici

Coatings magazine has spoken with Bianca Mori who explained this partnership agreement details as well as the new markets which could be reached through the distribution of these new products.

During the interview with Bianca Mori, she answered the following questions:

“How the market approach with the German company Deurex took place?”

“I met them on the occasion of one of the European Coatings Show editions, so I speak of a pre-pandemic period. Since then, I have always kept in contact with their team, but only recently Deurex, free of other sales agreements, contacted me and our team to make the new agreement official and I want to express my happiness for this new partnership which can really offer to the Italian market some high performance products”.

“The wax market is different from the epoxy products one where you boast a multiannual experience. Is there a market area where you could find different customers?”

As Oxipol company, we have a great experience in the field of the epoxies, which is our core business; therefore, it is very important for us to dialogue with the customers working on the coatings, structural adhesives, and floor coatings market as well as in the composite materials sector, which is always full of novelties and of new product developments. However, with the epoxies we do not cover the powder coatings sector, where, on the contrary, we work with the waxes by Deurex. However, the ink market is important too! Therefore, the interesting point which is going to be a real market challenge is represented by the agreements which could be signed with those customers dealing with powder coatings as their core business”.

“What does Deurex expect from the Italian market and from your new partnership?”

“Deurex was born in 1989, established by a former technician from BASF, so, it is a market player which needs to be boosted on the Italian market so as to be highlighted as a manufacturer of wax based specialties. The powder coatings market is highly fragmented; the product is used as an additive, so, it is not

European Coatings, ne ha parlato con Bianca Mori che ci ha esposto gli accordi di partnership e i nuovi mercati che si possono aprire con la distribuzione di questi nuovi prodotti. Nell'intervista con Bianca Mori, le viene direttamente chiesto:

“In che modo è avvenuto l'approccio di mercato con l'azienda tedesca Deurex?”

“Li ho conosciuti in una delle edizioni dell'European Coatings Show, quindi parliamo di un periodo pre-pandemia. Da quel momento, sono sempre stata in contatto con il loro team, ma è stato solo di recente che Deurex, libera da altri accordi commerciali, si è rivolta a me e al nostro team per ufficializzare il nuovo accordo di distribuzione, e devo dire, che sono davvero contenta di questa nuova partnership che può offrire al mercato italiano dei prodotti ad alte performance”.

“Il mercato delle cere si differenzia molto dalle epossidiche, in cui lei ha una pluriennale esperienza. C'è un settore di mercato in cui potete trovare una clientela diversa?”

“Come Oxipol, abbiamo una grande esperienza nelle epossidiche, che è il nostro core business e quindi per noi è molto interessante confrontarsi con clienti che appartengono al mercato dei coatings, adesivi strutturali, rivestimenti per pavimentazioni e per il settore dei materiali compositi, mercato in cui ci sono sempre moltissime novità e nuovi sviluppi di prodotto. Però, con le epossidiche non copriamo il settore dei

powder coatings, cosa che possiamo invece coinvolgere con le cere di Deurex. Importante è anche il mercato degli inchiostri. Quindi, la cosa che ritengo molto interessante e che si profila come una vera e propria sfida di mercato, sono gli accordi che possono nascere con i clienti che hanno come core business i rivestimenti in polvere”.

“Che aspettative ha Deurex per quanto concerne il mercato italiano e la vostra nuova partnership?”

“Deurex è nata nel 1989, fondata da un ex tecnico di BASF quindi possiamo dire che è un player di mercato che nel settore italiano ha bisogno di un impulso e di essere conosciuto come azienda produttrice di specialità a base di cere. Il mercato dei rivestimenti in polvere è un mercato molto frammentato; il prodotto viene impiegato come additivo quindi, non si



Bianca Mori, Director of Oxipol
Bianca Mori, Direttore di Oxipol

utilized in such a high quantity as the epoxies. Nevertheless, in the Deurex range of products it has been observed the environmental awareness in their manufacturing process, since the company has developed totally biodegradable materials, such as the Biomere® waxes which can really provide the market with added value. We'll widely develop the use of this product. Deurex is a "train" which I have decided to catch with pleasure; it is an interesting challenge I'll take to enlarge Oxipol's customers group, always offering cutting-edge products.

"Given the current market issues concerning prices and shortage of some raw materials, how does Deurex deal with them on the market?"

"Deurex is an European company working in Germany, and it has a product availability allowing to be readily supplied on the market, but, although the current difficulties tackled by our sector operators, I dare say that we can easily supply the product and the delivery time is reasonable".

"Have you already carried out a market survey for these waxes?"

"As I have already said above, since they are additives, waxes are used in small quantities in coatings, industrial paints, inks, wood and powder coatings formulations. With Deurex we signed an exclusive agreement for these sectors and applications. I haven't work out a market perspective yet, but I'm sure that we'll start offering these waxes to those who already know Oxipol".

"Does Deurex manufacture according to a customer's tailored demand?"

"Deurex manufactures additives with various particle sizes; granules, powders and the micronized type, which is used for coating products. They have also developed a waterborne technology, so emulsions. In this case, they can also make tailor-made formulations".

"You will have to compete with different competitors. What do you think about it?"

"Yes, that's true. I'll have to compete with various multinational companies as competitors on the market, but what I consider very interesting, as I told you before, it's the Biomere® range of biodegradable materials. Nowadays we see a great interest for the bio world; so I'll boost this sector and this type of formulations. As everybody knows, in our company portfolio the epoxies stand for our core business, but we can't say that they are bio based products. On the contrary, with the Biomere® waxes we can offer a biodegradable product. Due to the shortage of raw materials, we have realized that customers

consumes in large quantities like the epoxies. In the Deurex range of products it has been observed the environmental awareness, having put in place a product totally biodegradable like the Biomere® waxes which can really provide the market with added value. We'll widely develop the use of this product. Deurex is a "train" which I have decided to catch with pleasure; it is an interesting challenge I'll take to enlarge Oxipol's customers group, always offering cutting-edge products.

"Date le problematiche del mercato odierno in merito a prezzi e scarsità di alcune materie prime, come si confronta Deurex sul mercato?"

"Deurex è un'azienda europea che produce in Germania, ha dunque il prodotto pronto ad essere fornito sul mercato quindi, nonostante le difficoltà odierne che sta affrontando il nostro settore, direi che non abbiamo difficoltà di forniture del prodotto e i tempi di consegna sono ragionevoli".

"Ha già fatto un sondaggio di mercato per queste cere?"

"Come già detto, essendo additivi, le cere vengono utilizzate in piccole percentuali nella formulazione di coatings, pitture ad uso industriale, inchiostri, pitture per legno e in polvere. Con Deurex abbiamo un rapporto in esclusiva per questi settori e applicazioni. Non ho fatto al momento una prospettiva sul mercato, ma sicuramente partiremo con l'offrire le cere a chi già conosce Oxipol".

"Deurex produce anche in base alla richiesta specifica del cliente?"

"Deurex produce l'additivo in diverse granulometrie: in granuli, in polvere e in forma micronizzata, che è quella che viene utilizzata nei prodotti vernicianti. Hanno anche sviluppato una tecnologia a base acquosa, quindi emulsioni. In questo caso sono anche capaci di realizzare formulazioni tailor-made".

"Dovrà confrontarsi con diversi concorrenti. Mi può dire le sue impressioni?"

"Sì, vero. Mi dovrò confrontare con un mercato in cui operano diverse multinazionali come concorrenti, però quello che ritengo davvero interessante, come già detto, è la gamma biodegradabile Biomere®. Oggi, riscontriamo un grande interesse per il mondo bio; quindi spingerò molto su questo settore e su questo tipo di formulazioni. Come si sa, nel nostro portafoglio aziendale le epossidiche sono il nostro core business ma non si può parlare di prodotto bio. Con le cere Biomere invece possiamo offrire alla clientela un prodotto biodegradabile. Con la scarsità di materie prime notiamo che

want different supply sources from various companies. Some customers need materials to be used for their manufacturing process, a great problem related to the bonuses which are driving the building sector, for example. With Deurex we can offer the product in short time and we can discuss more formulations”.

“Which is the main feature of the Biomere waxes?”

“The Biomere® waxes ensure excellent surface properties and they give the same performances and properties as the non-biodegradable polymers. The biodegradable feature is adjusted according to the specific finished product. The biodegradability speed rate also depends on the life cycle of the finished product and it can be adjusted. The Biomere® waxes biodegrade only when they are in the water. Contrary to the traditional polymer additives, from these waxes no microplastics are formed.

We do not use intentionally misleading words such as “renewable”, “recycled” or “bio-based”. Only the biodegradability guarantees a real ecofriendly added value, complying with the EU Directives (2019/904)”.

da parte della clientela c'è la voglia di avere approvvigionamenti diversi e da più aziende. Alcuni clienti mancano di materiali utili per la produzione, un vero problema per i vari bonus che stanno trainando il mercato edile, per esempio. Con Deurex possiamo offrire il prodotto in tempistiche brevi e possiamo confrontarci su più formulazioni”.

“Quale è la caratteristica principale delle cere Biomere?”

“Le cere Biomere® garantiscono ottime proprietà di superficie e hanno le stesse prestazioni e proprietà dei polimeri non biodegradabili. La biodegradabilità è adattata al prodotto finale specifico.

La velocità di biodegradazione dipende anche dal ciclo di vita del prodotto finale e può essere adattata.

Le cere Biomere® si biodegradano solo quando si trovano nell'ambiente acquatico. A differenza dei tradizionali additivi polimerici, da queste cere non emergono microplastiche. Non utilizziamo volutamente termini fuorvianti come “rinnovabile”, “riciclabile”, o “bio-based”. Solo la biodegradabilità garantisce un vero valore aggiunto ecologico Conforme alle Direttive UE (2019/904)”.

Asco Filtri dispone della più vasta gamma di prodotti per le Vs. esigenze di filtrazione vernici, resine, pigmenti e solventi: filtri a sacco, multisacco ed a cartuccia, inclusa una gamma completa di cartucce filtranti in polipropilene, in poliestere ed in nylon specifiche per la filtrazione di vernici e solventi.



**ASCO
FILTRI**

ASCO Filtri S.p.A.

Viale delle Scienze, 8 - 20082 Binasco (MI) - Italia

Tel. +39 02 89703 1 - Fax +39 02 89703 410 - e-mail: info@ascofiltri.com - Web: www.ascofiltri.com